



青い空 緑の山と風
黄色のうねりは
人類の理想 文化を表わす。
それらが混然一体調和して
ロータリーの理想に向って
昂って行く姿を示している。



Weekly Report

クラブの標語 "奉仕の実践"

…行動する多摩グリーン…

- (2) 小野直美さん、和気真菜さんからたよりが届いております。
- (3) 日野RC例会変更のお知らせ
- (4) 百合ヶ丘RC、多摩RCからそれぞれ礼状が来ております。

委員会報告

第299回例会報告 (12/18)

(1996年～1997年度第24回例会)

- 司会 SAA委員 中山 順一郎
- ◎点鐘 会長 遠藤 二郎
- ◎ロータリーソング「我等の生業」
ソングリーダー 吉沢 洋景
- ◎お客様紹介 会長 遠藤 二郎
西尾 正誼様 (東京多摩RC)
榎本 隆乗様 (東京多摩RC)
萩生田 富司喜様 (新都心RC)

◎会務報告 会長 遠藤 二郎

(1) 当クラブ新世代会議を青少年奉仕委員会の担当で、12月25日午後4:00より、京王プラザホテルで開催します。次世代を担う青少年の夢や希望を聞き、ロータリアンがお役に立つことがあれば、という趣旨ですが、会議後、クリスマス例会に御招待します。会議のテーマは「国際交流と地域への貢献」です。

◎幹事報告 幹事 須藤 起雄

(1) 11月の当クラブ出席率は87.57%でした。

◎ニコニコBOX 親睦活動委員会 内田 茂男

西尾 正誼様…今回で3週間連続MUで、多摩グリーンのメンバーになった気分です。

萩生田富司喜様…田島さんの知り合いですが、入会されたと聞きましたので。

遠藤 二郎…お客様ようこそ。

宮本 誠…父の49日も終わりました。正五位に叙せられました。

伊藤 英也…今年も一年無事にすごせましたので。

絆工房参加者一同…本日、今年最終の工房を行いますのでよろしく。

大松 誠二…宿院さんのスピーチ、楽しみにしております。

会報の原稿、早々といただき、ありがとうございます。

小城 章員…このところ忘年会続きです。

戸田 昭寿…娘が久しぶりに冬休みで次の日曜日に戻ってきます。

内田 茂男…来週のクリスマスパーティーを楽しく迎えましょう。森田さん、是非、赤いお帽子を。

森田 舞子…今朝出勤する時、せき場のあたりは昨夜来の雨で、大栗川より霧が立ちこめ、信号も見えない状態でしたが、「霧のロンドン」に居る様な気分でした。

本日合計 金32,129円 (累計 592,435円)

◎出席報告 出席委員会 中山 順一郎

会員総数 55名 (出席義務規程免除者 1名)

東京多摩グリーンロータリー・クラブ

会長：遠藤 二郎 副委員長：田畑 博
幹事：須藤 起雄 委員：大松誠二・伊藤英也・村上久
会報委員長：小坂 一郎 杉野志保子・山崎光一

例会場 京王プラザホテル多摩 (たまつばき)

事務局：東京都多摩市落合1-43
京王プラザホテル多摩 561号
TEL 0423-72-6463/FAX 0423-72-6491

例会日 毎週水曜日12:30 月の最終例会18:30

出席者数 48名 欠席者数 7名

訂正出席者数 49名

本日出席率 89.09 %

12/ 4 最終出席率 89.09 % (49/55)

12/11 訂正出席率 87.27 % (48/55)

欠席者 長谷川 明宏、伊神 稔、新海 源四郎、
杉山 英巳、田畑 博、高村 弘、鶴海 英三郎
メイクアップ

伊神 稔 12/14 地区青少年交換委員会

小城 章員 12/13 八王子西RC

杉山 英巳 12/10 多摩RC

◎親睦活動委員会 委員長 菊池 敏
クリスマス例会のバザー出品に御協力を。

◎ロータリー情報委員会 委員長 宮本 誠
RI理事会決議-拡大の際の創立会員が20名以上となり
ました。標準規則のロータリー情報委員会の役割につ
いて改正があった。
例会の開会宣言は議長である会長の仕事となっていま
すので御注意を。

◎会報委員会 委員長 小坂 一郎
会報の訂正のお願い-前号の「新入会員候補の承認」の
部分を削除して下さい(すみません、一会報委員)。

◎増強委員会 委員長 足立 潤三郎
増強がなければ、RCは自然消滅してしまう。現在の状
況を言えば、推薦者は22名あり、5名が入会した。12月が
勝負であり、皆様1名ずつの推薦を、改めてお願いしたい。

卓 話 紹介 プログラム委員長 杉田 誠
イニシエーションスピーチ 宿院 利幸
私は、昭和23年1月に、札幌で6人兄弟の5番目として
生れ、父の鑄造業経営は順調であったとは言えず、苦勞か
けた父母に親孝行出来たか、自信ありませんが、6人とも
人並みの家庭を持っていることが親孝行になったかと思
います。

私の家庭は妻と子供2人で、昭和45年に日産自動車に入

社し、メーカーと販売の2分野を経験しました。最初の配
属は横浜工場の総務部安全衛生管理課でした。公害問題の
高まりの中で、企業の社会的責任を果すための業務を行い、
その後、地域社会とのつながりを深め、日産として企業イ
メージの向上を図りました。交通安全協会、防犯協会の事
務局として協力しました。自動車専用船への見学者の御案
内等を行いました。

昭和58年、本社総務部保険課に入り、自社の製品・財産
に関する保険契約の一元化を図り、年間保険料は100億
円を超えました。そのなかで、生産物賠償責任保険(PL)は
特に、アメリカで訴訟には相当苦勞しました。また英国日
産自動車製造の保険契約には大変なエネルギーを使い、英
国特有の保険ブローカーを使用しましたが、最終的には契約
を無事終結出来たことは大きな喜びでした。昭和63年6月
から、販売店の仕事に従事しておりますが、管理職出向と
して、営業部員の労務・行動・商談・管理の仕事を行なっ
ております。メーカー別に見ればT社、H社が非常に好調
で、一方日産は残念ながら低迷しております。H社のRV
車販売好調は、市場動向を的確につかんだ結果だと思われ
ます。

販売の仕事についての私の考え方は、1)部下の育成
2)目標の明確化 3)相互に指摘すること(本音で話す) 4)
問題点と対応策の共有化 5)数値分析のフィードバックと
活動の修正 6)考えることの出来る集団 7)日産ファンを
創る であります。自分自身の成長が不可欠であり、多く
のお客様の話を聴き(聞くでなく、14の心を耳で聴くとい
うこと)、成長させていただく。部下=人の評価も販売力
のみでなく活動のプロセスを見て、その努力を重視したい
。お客様に信頼される人間関係づくりが大切であり、それ
が真心のこもったサービスにつながることを信じておりま
す。私の好きな言葉は「厳しさをすれば目標なし、目標な
ければ行動なし、行動なければ成果なし」で、明確な目標
を持ち、厳しい現状認識とやり遂げる意志が必要であり、
良い仲間、良き先輩と共に歩んでゆきたいと思っております。
(要旨文責 会報委員会)

来週はいよいよ、お待ちかねクリスマス例会です。
会員元気でニコニコといい顔でお会いしたいですね。
その夜を楽しみに!! 今週の担当 大松